

O **Porto Cuida** é a melhor opção para quem deseja economizar e cuidar da saúde de quem mais importa.

Solução ideal para a pessoa ou empresa que não tem condições de contratar um plano de saúde tradicional e que atualmente depende do SUS e enfrenta dificuldades pela falta de médicos e demora entre o agendamento e a realização de consultas e exames.

porto cuida

UMA EMPRESA

 **Porto**



O que é o Porto Cuida?

Com o Porto Cuida, seu colaborador conta com saúde de qualidade para **ele e mais 4 pessoas** por apenas **R\$ 24,90 por mês***. Basta agendar os serviços em um dos nossos parceiros e aproveitar os descontos.

Telemedicina gratuita (8x ao ano para o grupo de pessoas incluídas na assinatura)

Consultas em + de 50 especialidades a partir de R\$ 50.

Descontos de até 70% em farmácias parceiras.

Coberturas exclusivas de R\$ 10 mil (morte acidental)
+ R\$ 10 mil (invalidez permanente)
+ R\$ 5 mil (auxílio funeral)

UMA EMPRESA



(*) Contratação Anual para PF: 12x R\$ 24,90 sem juros - Valor total de R\$ 298,80 no cartão de crédito.

R\$ 0,83 por dia

Para cuidar da saúde de até 5 pessoas, com a qualidade Porto.

Modelos de Contratação e Oportunidades

 **Pessoas** (vizinhos, conhecidos, amigos, familiares, babás, domésticas etc.)

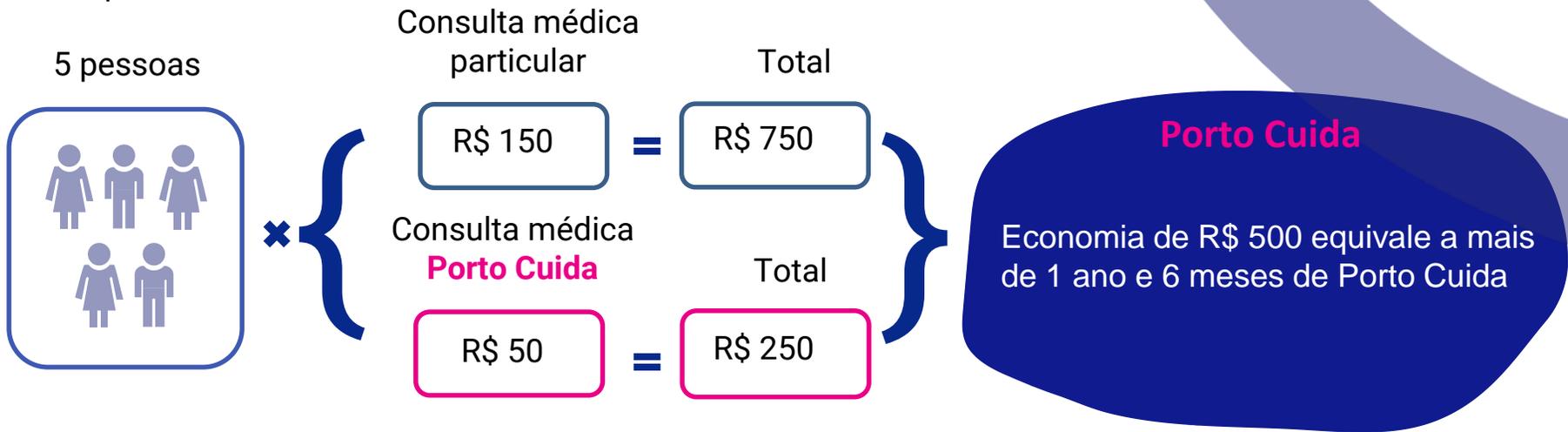
 **Empresas que não tem plano de saúde** (padarias, mercearias, óticas, farmácias, restaurantes, bares etc.)

 **Sindicatos e associações**

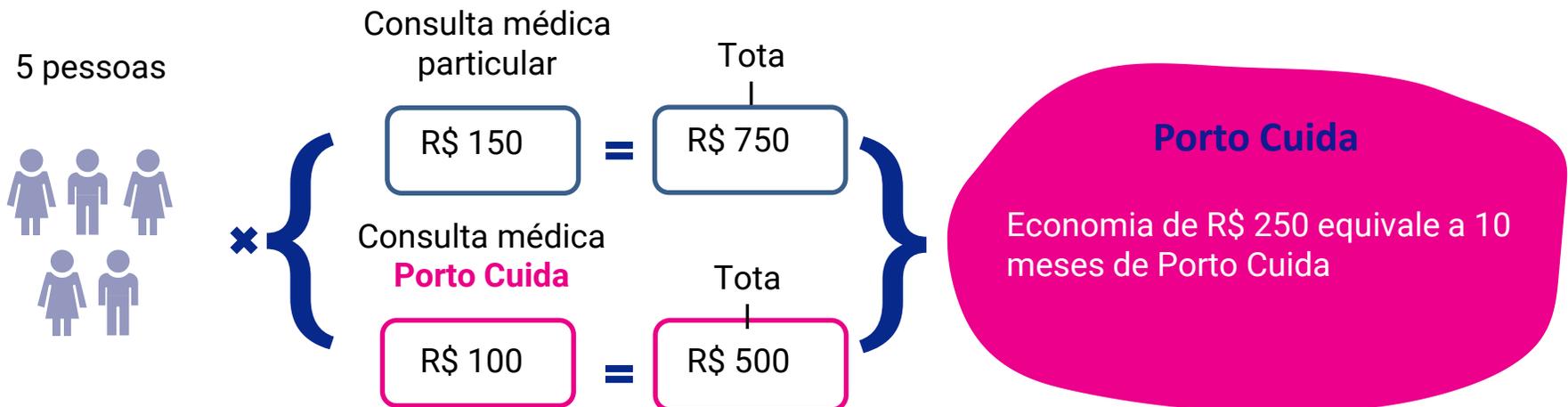


Economia para o usuário (Consultas)

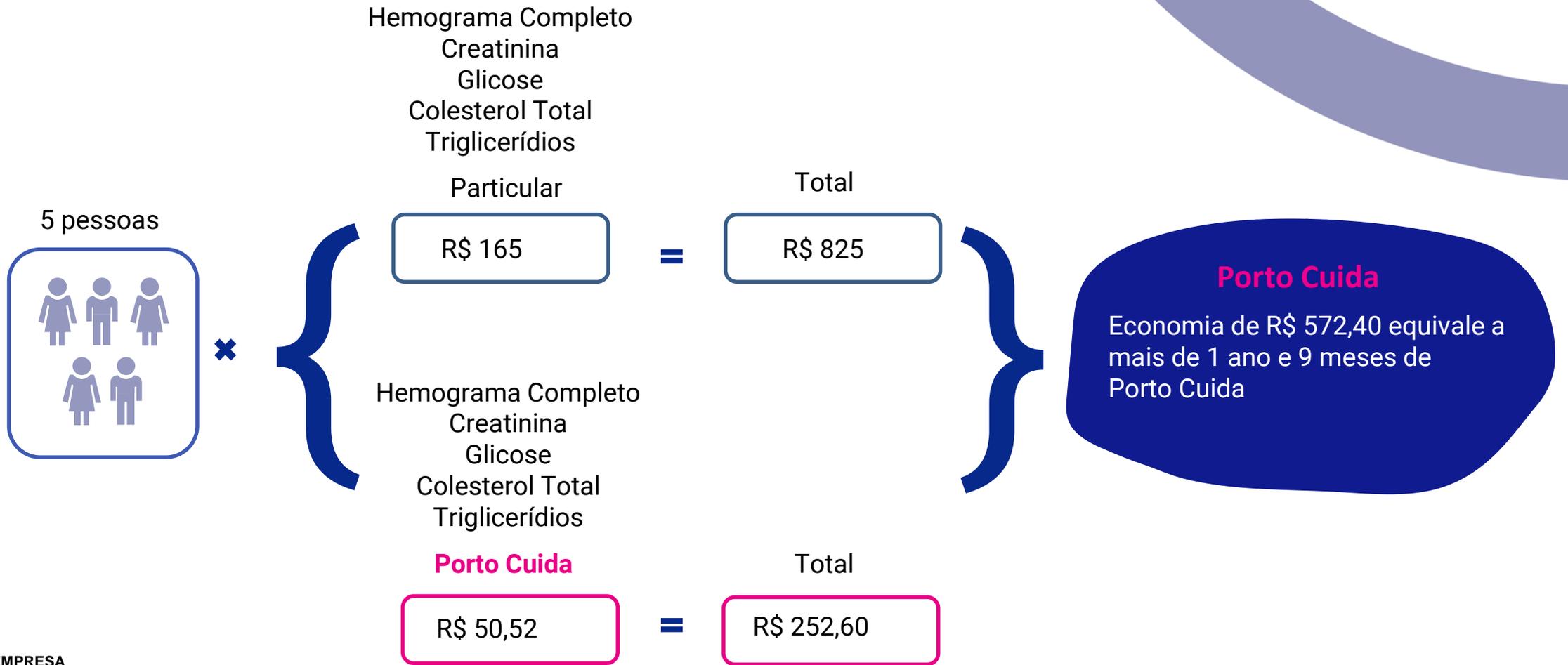
Exemplo 1



Exemplo 2

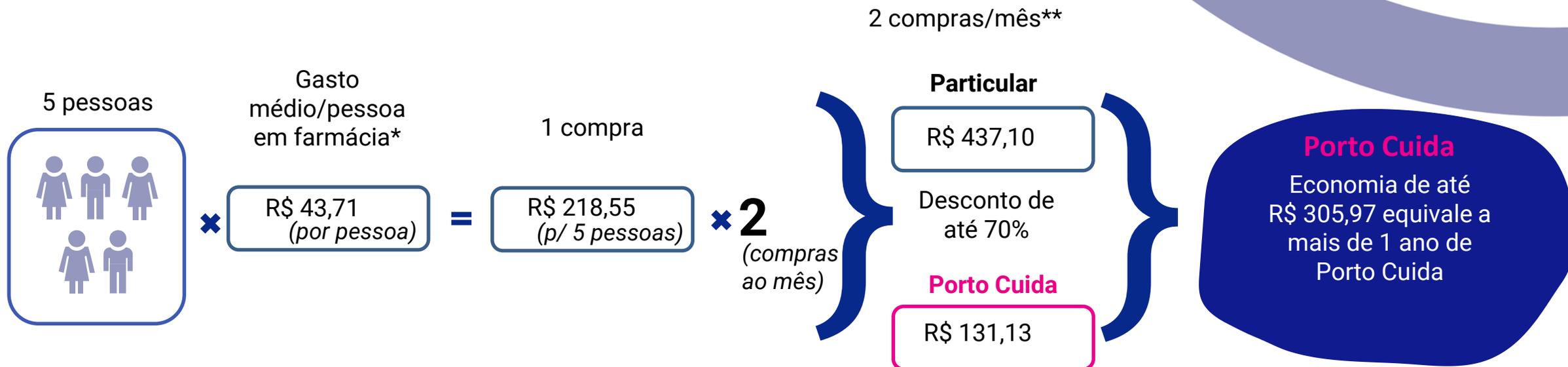


Economia para o usuário (Exames)



Economia para o usuário (Farmácia)

porto cuida



*Pesquisa sobre o Comportamento do Consumidor em Farmácias no Brasil – Edição 2022, 4.000 consumidores de farmácias em todo o país. O gasto médio de compra foi R\$ 54,01. **Pesquisa CVA Varejo Drogarias 2021 - o consumidor realiza compra em drogarias 1 vez a cada 15 dias, apresentando variações dependendo da rede

UMA EMPRESA

Porto

Como vender:

Pessoa Física

Criar um **link personalizado no Corretor On-line** e realizar venda on-line através do seu site, da sua rede social, de whatsapp, e-mail marketing, telemarketing ativo, etc.

Pessoa Jurídica

Acessar o site www.portocuida.com.br/corretor, preencher um formulário com dados do cliente e clicar no botão "Solicitar proposta". Em seguida, ele receberá um resumo da proposta e o termo de aceite, além do contato de um consultor especializado para suporte comercial no fechamento da venda.



Seguro Odontológico

10 super dicas para vender o plano da Porto



Seguro Odontológico

10 super dicas para vender o plano da Porto



- ✓ **Muitas empresas ainda não possuem plano odontológico** porque ainda são poucos os corretores que oferecem.
Por ter um custo acessível e uma administração simples e 100% on-line, é uma ótima **porta de entrada** para a oferta de outros produtos junto aos clientes e certamente você será lembrado na renovação de outros seguros da empresa.
- ✓ O empresário pode proporcionar aos colaboradores um benefício cada vez mais valorizado, sem colocar a mão no bolso. A **empresa pode descontar até 100% do valor do colaborador** via folha de pagamento, oferecendo os benefícios de uma contratação corporativa e viabilizando o acesso a tratamentos odontológicos de qualidade.
- ✓ A sua **carteira de pessoas jurídicas** (vida em grupo, RE, frota, transporte, por exemplo) certamente apresenta potenciais clientes e excelentes oportunidades.
- ✓ O Seguro Odonto da Porto é destinado para empresas com CNPJs **a partir de 3 vidas**, com no mínimo 1 titular. **Aceitação de 2 vidas nos casos de MEI** devidamente comprovados.
- ✓ O produto também atende **associações e sindicatos**.

Seguro Odontológico

10 super dicas para vender o plano da Porto



- ✓ A **redução da sinistralidade do plano de saúde** também é um relevante argumento de venda, pois muitas doenças sistêmicas podem ter origem odontológica. Além disso, 25% das ausências relacionadas com a saúde dos colaboradores estão associadas a problemas odontológicos.
- ✓ Diferenciais como rede nacional de dentistas, **descontos em farmácias** de até 70% e **remissão até 12 meses**, além da parceria **Invisalign®**, **com** valores especiais na contratação de alinhadores transparentes para os segurados da Porto.
- ✓ Utilize o Corretor On-line para realizar as **cotações de forma prática e rápida**. Por lá é possível escolher a opção de comissionamento mais adequada, a vigência do contrato, a forma de contratação, os tipos de planos etc.
- ✓ Pelo Corretor On-line você também consegue realizar a **transmissão on-line de propostas**, tornando o processo de implantação mais ágil e simples.
- ✓ A solidez e a credibilidade da Porto é o maior **valor agregado** que o produto carrega.

OBRIGADO!

Erivelton Barbosa

✉ erivelton.barbosa@portoseguro.com.br

William Reis

✉ william.reis@portoseguro.com.br