

SOLUÇÕES EM

SE

GU

ROS



COM JEITO  
DE QUEM

SABE  
FAZER



Acreditamos nas relações humanas e sabemos que elas fazem a diferença em qualquer situação. É para isso que trabalhamos: construir relações humanas entre pessoas e negócios, por meio de nossas soluções customizadas ao seu negócio.

Bem-vindo, **somos a Sabemi.**

# Há mais de *5 décadas crescendo* com os *brasileiros*



SEGUROS

SERVIÇOS FINANCEIROS

São 50 anos de solidez, oferecendo as melhores soluções em produtos e serviços com foco em **Seguros, Previdência Privada, Crédito Consignado e Pessoal**. Trabalhamos todos os dias para proporcionar **soluções financeiras de qualidade aos nossos segurados**.

Presença nacional,  
App e mais de

**+10**  
sucursais

Rede com mais de

**300**

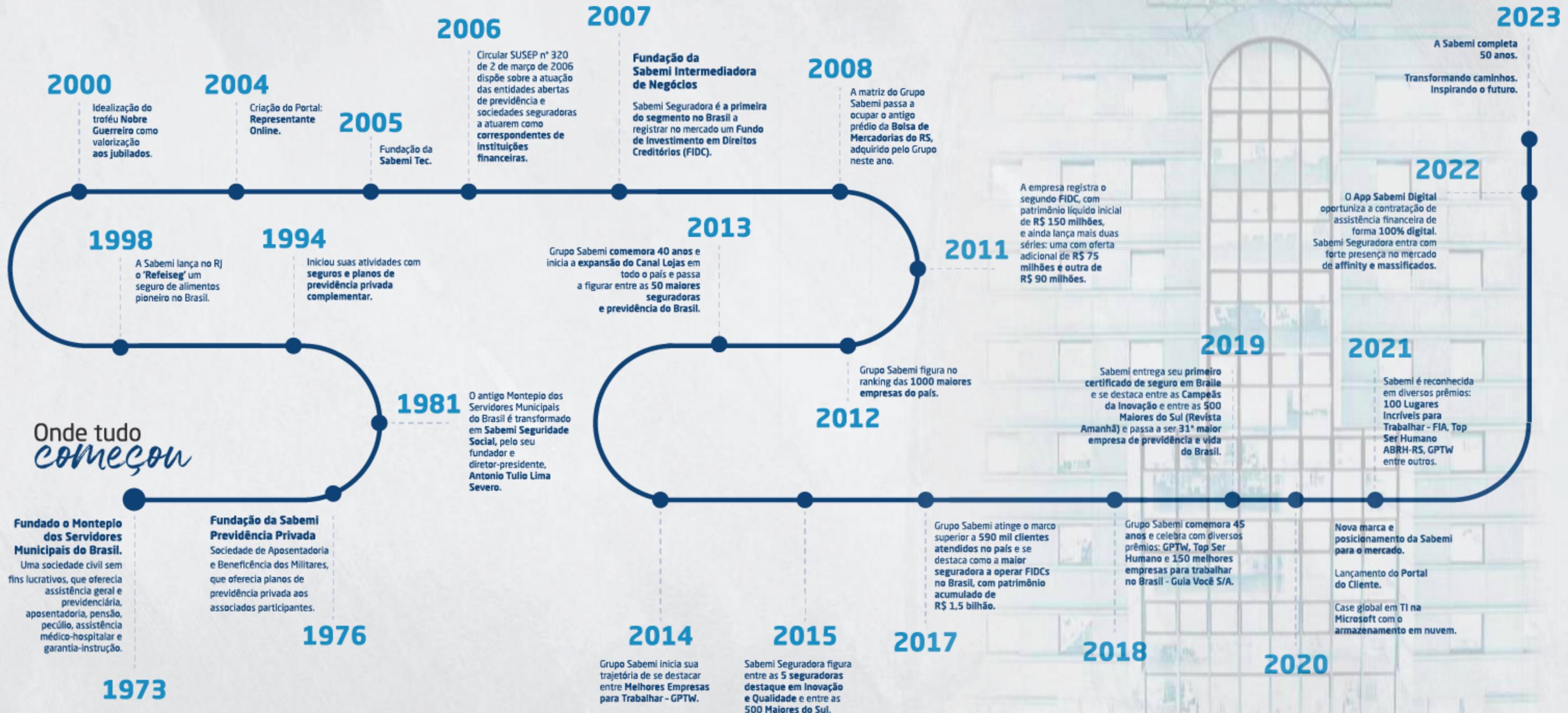
Corretores e  
Representantes  
autorizados

Quase

**2MM**

Segurados com planos  
de Seguros e de  
Previdência Privada

# Nossa história



# Nosso negócio é fazer negócios



PATRIMÔNIO  
LÍQUIDO  
GRUPO SABEMI

R\$ **293.1**  
MILHÕES

R\$ 293.130.327,21

**PRÊMIO  
EMITIDO**  
R\$ **119**  
MILHÕES

R\$ 119.163.424,00

Quase

**2MM**

de vidas seguradas

**SINISTRALIDADE**

**8,4%**

Contra  
**26,87%**  
do mercado

**PRÊMIO ACIDENTES PESSOAIS**

**+23%**

Contra **6%**  
do mercado

**+26%**

**CRESCIMENTO  
NO CADASTRO  
CORRETORES**

**23,6** IMPORTÂNCIA  
MIL SEGURADA  
POR VIDA

**ROE**  
Sabemi  
Seguradora  
**23%**

**331** CORRETORES  
CADASTRADOS

**RANKING SUSEP**  
**12º POSIÇÃO**

Classificação Prêmio Direto Ramo Acidentes Pessoais

R\$ **15.113** LUCRO  
MILHÕES LÍQUIDO  
Sabemi  
Seguradora

**PL R\$64.719**  
MILHÕES  
Sabemi  
Seguradora

IMPORTÂNCIA  
SEGURADA  
CARTEIRA

R\$ **35.2**  
BILHÕES

Estamos  
presentes em  
todo o ***Brasil***



## Composição do Conselho Consultivo



**Antonio Tulio Lima Severo**  
Presidente *CEO*

Fundador e acionista majoritário das holdings Sabemi Participações S.A. e Severo Participações S.A., preside também a Diretoria Executiva do Grupo Sabemi, à qual estão subordinadas as gerências de Recursos Humanos (RH), Tecnologia de Informação (TI), Relações Institucionais e Jurídica, além da Ouvidoria.

**O Grupo Sabemi conta com um conselho experiente, independente e comprometido com boas práticas de governança**



**Maria Izabel Schneider Severo**

É acionista e já exerceu os cargos de diretora executiva e vice-presidente da Sabemi Seguradora, com graduação em Educação Física (Universidade Federal do Rio Grande do Sul - UFRGS), com especialização em Finanças e Gestão Empresarial (Fundação Getúlio Vargas - FGV - RJ).



**Walter Longo**  
Conselheiro independente

Ex-presidente da Grey Advertising, Wunderman Worldwide no Brasil, do Grupo Abril e do Grupo Newcomm Bates, faz parte dos Conselhos de Administração da Sul América, Portobello e Neoway. Graduado em Administração de Empresas (PUC-SP) e Master in Business Administration (MBA) pela University of Southern (EUA).



**Nelson Barrizzelli**  
Conselheiro Independente

Sócio da JLP Consultoria, integra também os conselhos consultivos da Oftalmed e da Peccin. É engenheiro mecânico com mestrado (ambos pela Universidade Federal do Rio Grande do Sul - UFRGS) e doutorado (Universidade de São Paulo - USP) em Administração de Empresas.



**Jairo Laser Procianoy**  
Conselheiro Independente

Sócio da JLP Consultoria, integra também os conselhos consultivos da Oftalmed e da Peccin. É engenheiro mecânico com mestrado (ambos pela Universidade Federal do Rio Grande do Sul - UFRGS) e doutorado (Universidade de São Paulo - USP) em Administração de Empresas.

## Composição da Diretoria Executiva



**Rodrigo Severo**  
Diretor Executivo Financeiro

Com mais de 20 anos de experiência voltado para a área financeira e de controladoria, está no Grupo Sabemi desde 2008. Possui graduação em Ciências Contábeis (UNISINOS), com MBA em Gestão de Negócios- Ênfase em Controladoria Avançada de Gestão (UNISINOS) e Mestrado em Ciências Contábeis (UNISINOS).



**Eliana Schwingel Diederichsen**  
Diretora Executiva de Planejamento Estratégico e *Compliance*

Já exerceu cargos de direção nas áreas comercial, de tecnologia e de operações ao longo de 40 anos de atuação no Grupo Sabemi. É graduada em Análise de Sistemas (UNISINOS), com especialização em Gestão e Engenharia de Software (UFRGS) e MBA em Gestão Empresarial (Fundação Getúlio Vargas-FGV).



**Rodrigo Pecoraro**  
Diretor Executivo Comercial *CCO*

Com mais de 18 anos de experiência em instituições financeiras na área de seguros, está no Grupo Sabemi desde 2019. Possui graduação em Administração de Empresas (UNIB), com MBA em Gestão Empresarial (Fundação Getúlio Vargas- FGV).



# NE GÓ CIO

Somos uma inteligência facilitadora para os planos de seguros de pessoas - oferecemos agilidade e valor agregando ao parceiro, impactando na jornada e experiência digital dos clientes.

# *A Sabemi* dispõe de *soluções completas* para o seu **negócio**



**Integração de sistemas**  
com APIs próprias



**Flexibilidade operacional**  
sem burocracia



**Canal de SAC proprietário** com  
atendimento humanizado



**Customização**  
de produtos



# Canais de Vendas

**Balcão**



**Ativo**



**Inteligência Artificial**



# Produtos



Praticidade e velocidade definem este produto. Proteção financeira que descomplica a contratação do seguro e pode ser realizada em minutos.

O cliente já tem na hora a contratação do seu bilhete de seguro e sua proteção.

Ideal para parceiros que desejam agregar valor a seus produtos.

O produto conta com coberturas como: morte acidental, invalidez, despesas médicas e hospitalares entre outras.

- Varejistas
- Contratações individuais
- Estagiários

# Produtos



Produto que garante proteção, segurança e comodidade tanto para os organizadores, como para público e equipes participantes de eventos segurados, em caso de imprevistos ocasionados no local do evento por acidentes cobertos.

O produto conta com coberturas e assistências 24h que auxiliam em atendimentos emergenciais.

- Organização e Público
- Shows
- Palestras
- Torneios
- Campeonatos
- Tiqueteiras

# Produtos



Garante ao segurado o reembolso dos valores por ele gastos na compra de ingressos adquiridos para eventos, exclusivamente se decorrente da impossibilidade do seu comparecimento ao evento indicado no Bilhete de Seguro.

As coberturas disponíveis são: Morte Acidental, Internação Hospitalar do Segurado por acidente, Incapacidade Física e Total Temporária do Segurado por Licença Médica e Quebra de Ossos. Garante de maneira compulsória ou facultativa uma segurança financeira para o cliente, afinal quem nunca deixou de ir em algum evento porque ficou doente ou teve um acidente?

- Empresas Tiqueteiras
- Clubes de Futebol
- Outras empresas que realizam eventos

# Produtos



Solução mais indicada para quem deseja evitar imprevistos e proteger condutores e passageiros. Disponível na modalidade Coletiva e Individual, o APP é uma proteção financeira que garante pagamento de despesas médicas hospitalares, ou indenização em casos como morte acidental ou invalidez, decorrentes de acidentes provocados aos passageiros em deslocamento no momento do acidente com o veículo segurado.

- Automóveis de Passeio
- Aplicativos
- Táxis
- Ônibus
- Vans
- Embarcações (lanchas, escunas, catamarãs, entre outros)
- Associações Veiculares
- Transportadoras
- Caminhões

# Produtos



## APC Acidentes Pessoais Coletivos

O seguro ideal para evitar imprevistos. Além de contar com custos acessíveis, que se encaixam no orçamento, o Seguro de Acidentes Pessoais Coletivos, conta com diversas coberturas, sendo uma ótima proteção para grupos.

- Empresas (bares, restaurantes, academias, etc.)
- Convenções Coletivas
- Associações
- Estágios obrigatórios
- Escolas
- Cooperativas
- Bancassurance

# Produtos



Esta modalidade de seguro garante a proteção financeira para o pagamento de dívidas ou compromissos financeiros, assumidos pelo segurado, em caso de imprevistos que afetem a sua capacidade de pagamento como: morte, invalidez ou até a perda de renda involuntária.

Com o seguro prestamista, o segurado e credores têm a tranquilidade de que em caso de imprevistos, a dívida será quitada ou amortizada pela seguradora, até o limite do valor contratado.

- Cooperativas
- Imobiliárias
- Emissoras de Cartões
- Bancassurance
- Varejistas (cartões private label,)
- Consórcios



O Seguro de Vida em Grupo oferece a proteção financeira ideal para atender as necessidades de um conjunto de pessoas ligadas a determinado tipo de vínculo, ou interesse comum. Esse tipo de proteção garante o pagamento das despesas médicas hospitalares, ou uma indenização em caso de morte, invalidez ou outras situações cobertas pelo seguro, de acordo com o plano escolhido.

- Empresas (bares, restaurantes, academias, etc.)
- Convenções coletivas
- Associações
- Estágios obrigatórios
- Escolas
- Cooperativas
- Bancassurance

# Produtos



Proteção ideal para quem deseja lidar com imprevistos financeiros. Esse produto garante o pagamento de uma renda, de acordo com o período e valor contratado, para o segurado em situações de desemprego involuntário ou incapacidade física total e temporária. Produto ideal para negócios que visam a garantia de uma renda para seus clientes manterem compromissos financeiros e também para empresas que visam a manutenção de renda dos seus clientes.

- Empresas

# Produtos



Trata-se de um produto obrigatório em alguns destinos, no entanto, mesmo nos que ele não é exigido, é altamente recomendado, pois os custos com saúde podem ser muito altos.

Disponível na modalidade Coletiva e Individual, o Seguro Viagem da Sabemi, é ideal para agências de viagem, empresas que realizam viagens corporativas, além de contar com a contratação para pessoas físicas através de seguro individual.

- Agências de Viagem
- Diretores e colaboradores de empresas
- Auto contratação pessoa física



# Seguro Viagem



## Conheça as **Vantagens**



**Despesas Médicas e Hospitalares Exterior**



**Morte em Viagem Acidental**



**Despesas Odontológicas em Viagem ao Exterior**



**Translado de Corpo**



**Acompanhamento de Menor/ou Idoso\***



**Translado Médico**



**Bagagem (Extravio de Bagagem)**



**Bagagem (Danos a Bagagem)**



**Bagagem (Danos a Bagagem)**



**Regresso Sanitário**



**Remarcação de Passagem para Regresso**

**Entre outros...**

# Garantias e + 50 de assistências para *customizar* seu *produto*

Nossos seguros contam com assistências que proporcionam segurança, economia e vantagens para o dia a dia dos segurados:

-  Assistência **Funeral Individual, Familiar e Estendido 24h**
-  Orientação **Nutricional**
-  Assistência **Residencial**
-  Assistência **Eletoassist**
-  Assistência **Educação**
-  Clube de Vantagens + **Desconto em Medicamentos**
-  Assistência **Quebra de Tela**
-  Assistência **Help Desk**
-  Assistências para seus **Pets**
-  Assistência **Mobilidade e Lar**
-  **Saúde Completa**
-  Medicamentos **Genéricos Gratuitos**
-  **Telemedicina**
-  Cartão **Natalidade**
-  Sorteio **Semanal**
-  Sorteio **Mensal**
-  Checkup médico **1º diagnóstico**
-  Assistência **Auto restrito**
-  Assistência **Auto Básico 100Km**
-  Assistência **Auto Completa**
-  Assistência **Auto Plus 200Km (6 utilizações)**
-  Assistência **Educacional**
-  Personal **Organizer**
-  **Jurídico Legal**
-  Orientação à **Saúde**
-  Assistência **Residencial Eletoassist**
-  Assistência **Veículo Carga Pesada 100Km**
-  Personal **Fitness**
-  Orientação **Psicológica**
-  Assistência **Alimentação**
-  **Mulher Assist**
-  Locação para **Equipamentos Ortopédicos**

# Mercado e Negócios

Acreditamos em construir parcerias para:

- Oferecer **produtos ou soluções de seguros diferenciadas**.
- Reforçar o **relacionamento** dos parceiros com seus clientes.
- Atrair **novos consumidores** a partir de benefícios.



# CUS

# TO MI ZACÃO



## Product Customer

PRODUTO . \_\_\_\_\_ .

Agilidade para **criação e personalização** de um produto totalmente customizado, de acordo com a necessidade do parceiro.

# Distribuição Delivery

## Outbound & Inbound

**Call Center**

Ativo  
Receptivo

Para realização  
de vendas  
e atendimento  
aos clientes

**Bot**

Venda WhatsApp

Distribuição de  
vendas em massa  
via tecnologia

Inteligência  
Artificial

**Chat Bot**

Venda

Interação  
de vendas



# Tecnologia

## Flexibilidade

### Landing page

- White Label responsivo com possibilidade de personalização conforme modelo de negócio

## Conexão

### Carrinho Abandonado

- A Sol, nossa assistente virtual, é responsável por guiar os clientes na jornada de contratação, se comunicando ao longo do processo
- Oferece relatórios de toda jornada (MQL e SQL).
- Traz ao parceiro total autonomia para realização de ações com o Lead.



# Tecnologia

Plug&Play

Conexão

API's

Tecnologia que conecta sistema, aplicativos, páginas de web do parceiro com os sistemas da Sabemi, resultando numa jornada cada vez mais ágil e otimizada

Canal de Venda + Oferta Seguro



# INNOVAÇÃO



# Pagamento

## Flexibilidade

Fatura

Térmica  
Venda P.O.S

Canais de  
Cobrança Próprios

Customização ao Modelo de Cobrança Sponsor conforme modelo do negócio.

Cartão de Crédito  
Recorrência no  
Cartão de Débito  
Débito em conta  
Desconto em folha  
Boleto/Pix



# Experiência do segurado

## Assistente Virtual

Nossos clientes ainda contam com uma Assistente Virtual. A Sol agiliza o atendimento e as principais dúvidas dos clientes, garantindo ainda autonomia e pra

## Portal Segur

xperiência dos  
oporcionando  
onomia, transparência,  
ticidade e relacionamento  
com a Sabemi.

## Régua de comunicação

Oferecemos uma experiência de Onboarding com jornada de comunicação ao longo de 12 meses, na qual nutrimos o lead com conteúdos relevantes e direcionados ao acionamento do serviço.



# Treinamento do parceiro

Nosso modelo de negócio requer imersão e capacitação. Com isso, a Sabemi oferece um módulo de treinamento composto por:

- **Onboarding ao Universo de seguros**
- **Estratégia de abordagem de vendas**
- **Cartilha de objeções**
- **Jornada do segurado**



# Campanhas de vendas

Possibilidade de desenvolvimento de uma estratégia personalizada de campanha interna ou externa, visando elevar os ganhos do negócio em um curto período de tempo.

- **Concepção criativa**

**Peças de comunicação para ativação**

- **Análise Performance**

**Logística de premiação**



# Expectativa de ganhos

Visão indicativa potencial de performance canal x rentabilidade  
exponencial de venda recorrente.

■

■





Com jeito de  
quem **sabe fazer**

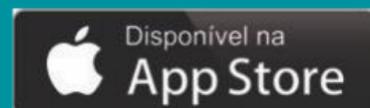
50  
anos

**Siga a Sabemi**



**@sabemibrasil**

**Baixe o nosso app**



**Onde você precisar!**



Site

Loja

App

**SAC** 0800 880 1900  
**OUVIDORIA** 0800 880 1999  
WhatsApp (51) 99528 0140