# Histórias de SUCESSO **IV Workshop** Conhecer para proteger.

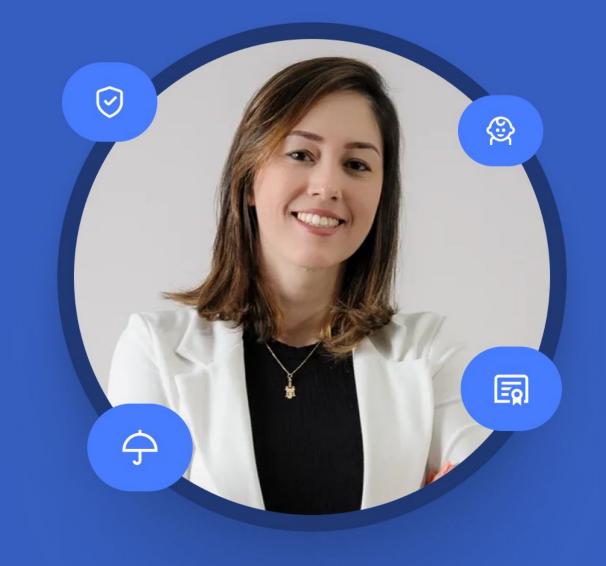




Um pouco da minha história

## Paula Borba

- Gerente comercial benefícios especialista em seguro de vida.
- Formada em marketing e gestão comercial.
  Cursando administração.
- Mãe da Isabela, de 9 anos.
- 15 anos de TGL, onde comecei no mercado e aprendo todos os dias com o Rogério Araújo.



### Uma das maiores corretoras de seguros do Brasil.

Mais de 35 mil clientes atendidos

Mais de 1 bilhão sob gestão

Mais de 20 anos de mercado

Mais de 70 colaboradores especialistas

Premiada por diversas seguradoras



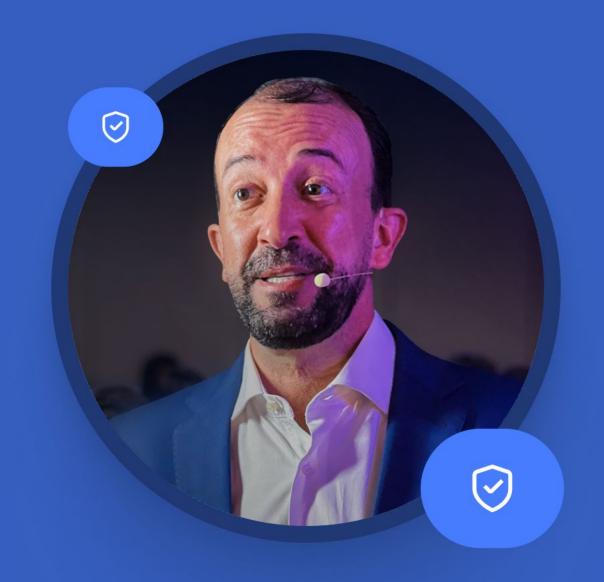
Campanhas de incentivo e especialização

Como chegamos nesses números?

# Somos pioneiros no atendimento consultivo.

Com o nosso CEO, Rogério Araújo, nos tornamos referência em atender consultivamente cada cliente, de forma humanizada e personalizada.

Esse olhar 360 nos permitiu enxergar oportunidades e proteger cada esfera da vida financeira e patrimonial.



O atendimento consultivo

#### Metodologia Waze Financeiro

Nosso modelo de atuação é similar à ferramenta de geolocalização WAZE, porém da vida contábil, tributária, previdenciária e financeira de cada cliente.

Avaliamos a situação atual e os objetivos, sejam pessoais, profissionais ou empresariais. Nosso compromisso é conduzir ao alcance deles de forma eficiente, economizando em impostos e taxas.

Oferecemos proteção contra os riscos que possam surgir ao longo do caminho, utilizando os melhores recursos disponíveis para garantir segurança financeira e eficiência fiscal.



Um pouco da minha história

## George Resende

- Especialista em planejamento financeiro e proteção de renda.
- 15 anos de experiência no Bradesco, Santander e OABPrev.
- Certificado SUSEP 201108414.
- Consultor financeiro.



# Obrigada!



