



Movimento nacional de conscientização sobre
a importância da proteção e planejamento
financeiro por meio do seguro de vida.

Minha Vida Protegida

#MinhaVidaProtegida

Entendemos o seguro de vida como uma ferramenta de proteção e inteligência financeira básica, que todo brasileiro deve ter, independente da sua classe social e momento de vida.

Acreditamos que as empresas e profissionais do mercado de seguros podem ser os grandes protagonistas da mudança de mentalidade em relação à cultura do seguro e do planejamento financeiro no Brasil.



Como foi no ano passado?

32 apoiadores e parceiros.

88 embaixadores.

27 oficinas e encontro de negócios.

+ de 1.600 de novos multiplicadores.

+ de 3.500 multiplicadores no total.

+ de 2.700 visitantes no site em 2024.

+ de 640 mil pessoas impactadas nas redes.





Objetivos

- Despertar o interesse e conscientizar os brasileiros sobre a importância da proteção e planejamento financeiro por meio do seguro de vida.
- Estimular a participação de profissionais, empresas e instituições do mercado de seguros e capacitá-los como multiplicadores do movimento.
- Promover o reconhecimento e conexão das empresas apoiadoras junto potenciais parceiros e clientes.

Ações



Encontros Online

Realizados mensalmente com o objetivo de manter a comunidade de multiplicadores e embaixadores engajadas.



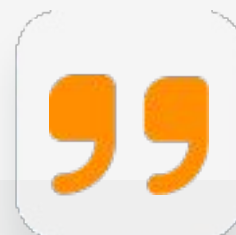
Encontros Presenciais

Realizados por todo o Brasil em parceria com instituições e empresas apoiadoras do movimento.



Distribuição de Conteúdo

Nos diversos canais digitais próprios e de parceiros do movimento.



Assessoria de Imprensa

Para ampliar a visibilidade do movimento e da sua mensagem dentro e fora do mercado de seguros.



Parcerias

Curadoria de conteúdo, participações e divulgação de conteúdos que levem a mensagem do seguro de vida.



Missão

Vamos transformar profissionais de todo o Brasil em multiplicadores do seguro de vida.

Queremos garantir que eles compreendam a importância desse produto na proteção das famílias brasileiras, permitindo que promovam seus benefícios e propósito com confiança, conhecimento e autenticidade.

Multiplicadores

Por meio da divulgação, disponibilização de materiais e treinamentos ao vivo e gravados, estaremos incentivando a adesão ao movimento dos seguintes profissionais:

- Corretores de Seguros Autônomos;
- Corretores de Seguros PJ;
- Assessores de Investimentos;
- Planejadores Financeiros;
- Bancários;
- Assessorias de Seguros;
- Seguradoras;
- Instituições Representativas.



Metas para 2025

Capacitar mais de 3 mil profissionais como multiplicadores do movimento por meio do nosso programa de capacitação em seguros de vida;



Encontros Ao Vivo – Setembro

Data	Assunto Chave	Título
02/09/2025	Abertura Oficial	Lançamento do Minha Vida Protegida 2025
04/09/2025	Início da Jornada	Primeiros Passos no Seguro de Vida
09/09/2025	Empreendedorismo	Da Primeira Apólice à Construção de uma Carteira Rentável com Seguro de Vida
11/09/2025	Prospecção & Posicionamento	Como Atrair Clientes e se Posicionar no Mercado de Seguro de Vida
17/09/2025	Mercado	Tendências e Oportunidades no Seguro de Vida
18/09/2025	Comunicação	Histórias que Vendem Seguro de Vida
23/09/2025	Remuneração	Quanto Vale Vender Seguro de Vida?
30/09/2025	Propósito & Impacto	Seguro de Vida: Responsabilidade Social e Econômica



Encontros Ao Vivo – Outubro

Data	Assunto Chave	Título
02/10/2025	Perfil do Cliente & Objeções	Entendendo o Cliente e Superando Objeções na Venda de Seguro de Vida
07/10/2025	Família & Proteção	Seguro de Vida: O Primeiro Passo Para Garantir a Segurança da Família
09/10/2025	Produtos & Coberturas	Como Personalizar o Seguro de Vida para Cada Cliente
14/10/2025	Produtos	Benefícios em Vida: Mais do que Indenização
16/10/2025	Estratégia Comercial	Seguro de Vida: Da Primeira Reunião ao Fechamento
21/10/2025	Segmentação	Nicho é Riqueza: Como Escolher por Onde Começar no Seguro de Vida
23/10/2025	Cross-sell & Base de Relacionamento	Explorando Oportunidades de Seguro de Vida na Sua Carteira de Auto
28/10/2025	Finanças Pessoais	Seguro de Vida no Planejamento Financeiro e Previdenciário



Encontros Ao Vivo – Novembro

Data	Assunto Chave	Título
04/11/2025	Vendas Consultivas	Perguntas que Conquistam Clientes de Seguro de Vida
06/11/2025	Seguro em Grupo	Seguro de Vida Empresarial e os Benefícios para as Empresas
13/11/2025	Marketing Pessoal	Como Ser Reconhecido como Referência em Proteção Financeira
17/11/2025	Cases Reais	Histórias de Quem Está Fazendo Acontecer no Seguro de Vida
19/11/2025	Legislação Simplificada	Aspectos Jurídicos do Seguro de Vida que Você Precisa Conhecer
25/11/2025	Pitch de Vendas	Apresentando Propostas de Seguro de Vida que Encantam e Convencem
27/11/2025	Abordagens Difíceis	Como Abordar Morte e Doenças na Venda de Seguro de Vida
02/12/2025	Encerramento Oficial	Minha Vida Protegida 2025: Conquistas e Próximos Passos



Eventos Presenciais

Data	Local	Título
25/09/2025	São Paulo	Encontro Nacional MVP 2025
26/09/2025	São Paulo	Participação no CONEC (Sincor-SP)
15/10/2025	Rio de Janeiro	Encontro MVP – Rio de Janeiro – por CVG-RJ
11 e 12/11/2025	São Paulo	Participação no CQCS Insurtech & Inovação
13/11/2025	São Paulo	Encontro MVP – São Paulo



Programa de Iniciação – Disponível em 16/09

Assunto Chave	Título da Aula
Redes Sociais	Criação e edição artes para redes sociais
Produtos e Coberturas do Seguro de Vida Individual	Produtos e Coberturas do Seguro de Vida Individual
Famílias Atípicas	
Prospecção / Indicações / Parcerias	O passo a passo para construir a sua carteira de clientes
Seguro de Vida em Grupo	Como vender seguro de vida para empresas
Marca e Posicionamento	Como ser posicionar e construir a sua marca no mercado
Finitude da Vida	Conversas difíceis, possíveis e urgentes
Mercado e Oportunidades	O mercado e as oportunidades do seguro de vida
Legislação e Seguro de Vida	O que você precisa saber sobre legislação aplicada aos seguros de vida
Planejamento Financeiro	Planejamento financeiro: a base para uma venda qualificada.



Programa de Iniciação – Disponível em 16/09

Assunto Chave	Título da Aula
Sugestões e Cálculo de Coberturas	Como elaborador propostas e calcular coberturas de forma assertiva.
Mitos e Objeções	Quebrando mitos e objeções do seguro de vida
Seguros Sociais / IR	IR e Os benefícios dos seguros e coberturas sociais
Seguro de Vida e Previdência	Relação – complementação – etc
Apresentação de Proposta	Estratégias vencedoras para apresentação de propostas
Palestras e Apresentações	Os segredos para realizar palestras e apresentações de sucesso
Mentalidade / Desafios no Seguros de Vida	A mentalidade para ter sucesso na venda de seguros de vida



Temos um convite para você!



Seja um multiplicador deste movimento!

Para que nossa missão seja cumprida, nós contamos com nossos multiplicadores para levar a mensagem ainda mais longe e contribuir com:



Acompanhe nossos canais, compartilhe nossas publicações e multiplique este movimento.



Publique posts e vídeos em suas redes sociais falando sobre o Seguro de Vida.



Participe das nossas oficinas, encontros de negócios e eventos presenciais.



Promova transmissões ao vivo e encontros presenciais para falar sobre o seguro de vida

Faça parte deste movimento!

Comunidade Whatsapp



Instagram



Site





————— Coleção —————

Minha Vida Protegida

Vista a camisa do movimento!



Apaixonados
por Seguros 



**Minha Vida
Protegida**