

Proteção Individual | Proteção da Sociedade





R\$ 40 Bi

Prêmios no Brasil (1S26)

Mercado nacional em expansão contínua de +10% a.a., superando recordes em contratação individual.

R\$ 3,8 Bi

Mercado em Minas Gerais

MG representa 9,5% do PIB nacional de seguros de pessoas, consolidando-se como o 3º maior polo do país.

82%

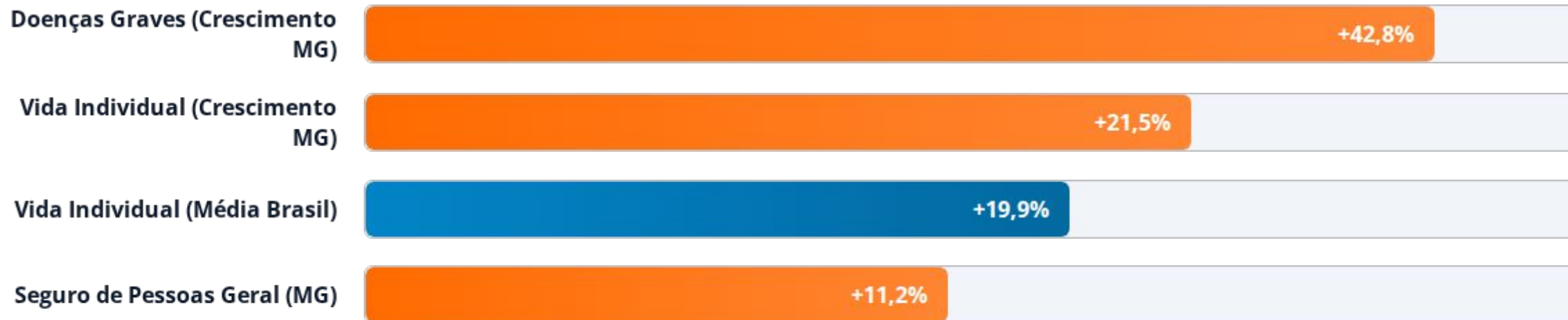
Potencial de Vendas (Gap)

82% da População Economicamente Ativa em MG ainda não possui seguro individual contratado. Vasta oportunidade comercial.

Prêmio Médio por Classe Social

Classe Social	Prêmio Médio Mensal	Foco Principal do Seguro	Impacto Orçamentário
Classe A (> R\$ 20k)	R\$ 350 a R\$ 800+	Proteção patrimonial, sucessão e liquidez para inventário	< 1,5% da renda mensal
Classe B (R\$ 7,1k - 20k)	R\$ 120 a R\$ 300	Proteção de renda familiar, DIT e Doenças Graves	~1,5% a 2,0% da renda
Classe C (R\$ 2,9k - 7,1k)	R\$ 40 a R\$ 100	Manutenção da estabilidade, Telemedicina e DIT autônomo	~1,0% a 1,5% da renda
Classe D (Até R\$ 2,9k)	R\$ 15 a R\$ 35	Microseguro, Funeral Familiar e Desconto em Medicamentos	~1,0% da renda mensal

O seguro de vida individual cabe em todos os orçamentos: custa em média apenas 1% a 2% da renda familiar mensal, democratizando o acesso à proteção financeira e assistências de saúde diárias.



Em Minas Gerais, o crescimento do Vida Individual (+21,5%) e de Doenças Graves (+42,8%) supera a média nacional, impulsionado pelo forte empreendedorismo local, agronegócio e profissionais liberais na RMBH e interior.



- ✓ **Pequenas e Médias Empresas (PMEs):** Minas possui mais de 2 milhões de PMEs; a oferta de seguro de vida em grupo/PME como benefício é uma porta de entrada imbatível.
- ✓ **Agronegócio & Interiorização:** A força do agro no Triângulo, Sul de Minas e Alto Paranaíba demanda soluções específicas de sucessão e garantia de renda (DIT).
- ✓ **Profissionais Liberais e Saúde:** Concentração de polos médicos e de tecnologia na Grande BH abre grande canal de vendas para Doenças Graves e DIT.
- ✓ **Fidelização via Assistências:** Telemedicina e Desconto em Farmácia convertem a venda ao demonstrar benefício imediato no dia a dia.



Proteção em Vida

O seguro moderno deixou de ser um produto apenas para o falecimento. Hoje, mais de 60% dos acionamentos ocorrem com o segurado vivo através de diagnósticos graves, incapacidade temporária e assistências à saúde.



Sustentabilidade Financeira

Evita que crises médicas desestruam o patrimônio familiar ou obriguem o encerramento precoce de pequenos negócios. Garante a continuidade do consumo e da liquidez no mercado local.



-  **Indenização no Diagnóstico:** Capital liberado imediatamente após o diagnóstico de câncer, infarto, AVC, entre outros.
-  **Livre Utilização:** O recurso pode ser usado para tratamentos não cobertos pelo plano, viagens de emergência ou adaptações.
-  **Alta Histórica (+41,5%):** Foi a cobertura com maior crescimento no país em 2026, refletindo conscientização da população.





Garantia de Renda com DIT

Diária por Incapacidade Temporária (DIT): Proteção fundamental para profissionais autônomos, liberais e produtores rurais.

Se o profissional precisar se afastar do trabalho por imprevistos de saúde ou acidentes, o DIT paga o valor diário contratado, mantendo seus compromissos fixos.

Suporta a manutenção da renda diária sem depender exclusivamente dos limites do INSS.

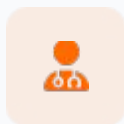




Seguro Funeral Familiar

Assiste a família em momentos burocráticos e financeiros delicados, cobrindo despesas funerárias sem comprometer a reserva de emergência da casa.

Evita o endividamento imediato de parentes e garante um atendimento respeitoso e humano no momento de luto.



Telemedicina 24/7

Consultas médicas ágeis e sem fila. Reduz a pressão sobre os pronto-socorros públicos e privados e garante atendimento imediato para toda a família.



Desconto em Remédios

Economia real no orçamento mensal com descontos de até 70% em redes de farmácias credenciadas em todo o país, incentivando a adesão ao tratamento.



Prevenção Ativa

Uso contínuo e tangível do seguro no dia a dia, gerando valor perceptível ao segurado antes mesmo de qualquer sinistro grave ocorrer.

Projeção de Ganhos em 05 Anos



 Premissa de Produção:

01 venda/semana (52 apólices/ano)

Ticket Médio: R\$ 150,00/mês

Comissão Vitalícia: 20% ao mês

Ano 1

52 Apólices

R\$ 1.560

RENDA MENSAL

Ano 2

104 Apólices

R\$ 3.120

RENDA MENSAL

Ano 3

156 Apólices

R\$ 4.680

RENDA MENSAL

Ano 4

208 Apólices

R\$ 6.240

RENDA MENSAL

Ano 5

260 Apólices

R\$ 7.800

RENDA RECORRENTE

Com apenas 1 contrato por semana, ao final do 5º ano o corretor constrói uma carteira com R\$ 39.000,00 de prêmio mensal e garante uma **renda vitalícia de R\$ 7.800,00/mês** (acumulando mais de R\$ 234 mil em comissões no período).



O verdadeiro super-herói não usa capa; ele garante a segurança daqueles que amamos.

"Enquanto a vida acontece e as famílias aproveitam cada momento com alegria, a SulAmérica atua silenciosamente no bastidor, como um escudo invisível protegendo o futuro, o patrimônio e os sonhos de toda a sociedade mineira e brasileira."

