

QUANDO VOCÊ ENTRA EM UMA ESCOLA, QUANTAS OPORTUNIDADES VOCÊ ENXERGA?

ESCOLA

ALUNOS

FAMÍLIAS

EQUIPE

PATRIMÔNIO

NOVOS NEGÓCIOS

PEPER | Proteção que gera oportunidades

25 anos de especialização em Proteção Educacional



A ESCOLA NÃO É APENAS UMA VENDA. É A PORTA DE ENTRADA PARA NOVAS OPORTUNIDADES.

Uma única instituição reúne diferentes públicos, riscos e necessidades de proteção.

ALUNOS

PEPER 24h

**FAMÍLIAS E
ESCOLA**

Educacional

INSTITUIÇÃO

RC / Patrimonial

EQUIPE

**Vida / Saúde /
Odonto**

OPERAÇÃO

Frota / Empresarial

O PEPER pode ser a primeira conversa. Não precisa ser a última.

POR QUE O PEPER DEVE FAZER PARTE DA SUA CARTEIRA E DO SEU PORTFÓLIO?

RECEITA RECORRENTE

Cobrança mensal e relacionamento que acompanha a escola ao longo do ano.

PORTA ABERTA

Uma solução especializada ajuda o corretor a iniciar uma conversa relevante com a instituição.

CROSS-SELL

A relação com a escola pode revelar novas necessidades de proteção.

DIFERENCIAÇÃO

Você deixa de apresentar apenas preço e passa a levar especialização e solução.

Mais do que colocar um seguro na mesa: construir valor para a sua carteira e ampliar o seu portfólio.



ESPECIALIZAÇÃO QUE DÁ SEGURANÇA PARA O CORRETOR.

25 ANOS

de Proteção Educacional

+1,5 MILHÃO

de pessoas atendidas

PRESENÇA

nacional

GESTÃO

compartilhada e digital

Produto especializado + operação + assistência + tecnologia + experiência real no segmento educacional.



UMA SOLUÇÃO QUE ACOMPANHA A JORNADA DA ESCOLA.

24 horas por dia • dentro e fora da escola • finais de semana • férias • Brasil e exterior

PEPER 24h

Acidentes pessoais dentro e fora da escola.

DMHOA

MAC

IPA

EDUCACIONAL

Continuidade das mensalidades diante de eventos cobertos.

RC PEPER

Proteção complementar quando houver responsabilidade da instituição.

ASSISTÊNCIAS

Serviços que apoiam aluno, família e escola.

Proteção para alunos — e possibilidade de inclusão de professores, funcionários e diretores, conforme regras do produto.

Mais possibilidades para o corretor construir uma proposta de valor — não apenas uma cotação.



UM ACIDENTE NÃO TERMINA QUANDO O ALUNO SAI DO HOSPITAL.

1

TRATAMENTO

Rede ou reembolso

2

RECUPERAÇÃO

Fisioterapia e apoios

3

DESLOCAMENTO

Casa ↔ clínica / escola

4

APRENDIZAGEM

Professor e reforço

5

RETORNO

Continuidade dos estudos

Mais do que indenizar: apoiar a recuperação e ajudar o aluno a continuar sua trajetória educacional.



A PROTEÇÃO NÃO PRECISA TERMINAR NO LIMITE DO PEPER 24h.

Quando as despesas de um acidente coberto superarem o capital do PEPER 24h e houver responsabilidade da escola, o RC pode atuar de forma complementar, conforme condições da apólice.

PROTEÇÃO AO PATRIMÔNIO

**MAIOR CAPACIDADE DE
RESPOSTA**

PROPOSTA MAIS COMPLETA

PEPER 24h + RC: duas camadas de proteção que ampliam a conversa com a instituição.



PROTEGER A EDUCAÇÃO TAMBÉM É PROTEGER A RECEITA DA ESCOLA.

MORTE

Indenização das mensalidades durante o período contratado, conforme cobertura.

INVALIDEZ

Continuidade financeira diante da invalidez permanente total por acidente do responsável financeiro.

PERDA DE RENDA

Indenização de mensalidades na quantidade contratada, conforme elegibilidade e condições.

Ano letivo – Ciclo atual – Todos os ciclos

Para a família: continuidade dos estudos. | Para a escola: maior previsibilidade financeira.

Responsável Financeiro do segurado:

É aquele que comprovadamente é o principal responsável pelo pagamento das mensalidades escolares, ou seja, que consta no contrato de matrícula junto à instituição de ensino.

Podendo ser pai, mãe, avó, avô, tio dentre outros comprovado por contrato junto à escola. Pode ser indicado até 2 responsáveis por aluno.



VENDA RECORRENTE PEDE RELACIONAMENTO RECORRENTE.

BASE ATUALIZADA

5 movimentações ao longo do mês apoiam a cobertura de quem entra e sai.

COBRANÇA MENSAL

A operação acompanha a dinâmica real da instituição.

CORRETOR PRESENTE

Mais pontos de contato ao longo do ano — e mais oportunidades de relacionamento.

Não é uma venda que termina na emissão. É uma relação que continua.



A PORTA ESTÁ ABERTA. O QUE MAIS A ESCOLA PRECISA PROTEGER?

PATRIMONIAL

OUTRAS SOLUÇÕES

ESCOLA
CLIENTE

VIDA

EMPRESARIAL

SAÚDE

FROTA

O PEPER pode abrir a conversa. O relacionamento revela as próximas necessidades.



O MELHOR MOMENTO PARA ENTRAR NA ESCOLA É AGORA. E POR QUÊ?

PLANEJAR

A escola está estruturando orçamento e prioridades para o próximo ano.

É o momento de elaboração da planilha de custos e de composição das mensalidades escolares para o próximo ano.

ANTECIPAR

Entrar antes da decisão evita disputar apenas preço no último momento.

POSICIONAR

Levar proteção enquanto o planejamento ainda está sendo construído.

Quem chega durante o planejamento participa da construção. Quem chega depois, muitas vezes apenas recebe a cotação.



O SEGURO PODE FAZER PARTE DA DISCUSSÃO DE CUSTEIO.

LEI FEDERAL Nº 9.870/1999

Formação da anuidade escolar

A legislação considera, na formação da anuidade, a estrutura de custos da instituição e admite variações de custeio devidamente comprovadas em planilha.

Como usar comercialmente:

Apresentar o PEPPER durante o planejamento do próximo ano letivo, quando a escola está estruturando custos, prioridades e sua proposta de proteção.

Importante: a forma de composição e cobrança deve observar a legislação aplicável e a realidade de cada instituição.



PENSE AGORA EM UMA ESCOLA DA SUA CARTEIRA OU QUE VOCÊ CONHEÇA.

1 ESCOLHA

uma escola com potencial

2 ABRA

a conversa com proteção

3 APRESENTE

o ecossistema PEPER

4 EXPANDA

o relacionamento

Nós ajudamos você a transformar essa oportunidade em negócio.



Site pedido de cotação:

<https://www.peper24horas.com.br:442/peper/site/Cotacao/Solicitar>

Informações para solicitar cotação

Dados da corretora

CNPJ

Dados do gerente MAG

Razão
Social

Atividade Principal

Endereço Completo

Quantidade de alunos
(por série)

Média da mensalidade
por série

Coberturas desejadas



OS PRÓXIMOS 25 ANOS COMEÇAM AGORA.

Proteção que gera oportunidades.

Nosso escritório está de portas abertas para você.

Agende sua visita e siga @peper24horas para ficar por dentro de todas as novidades.

Obrigado!

Equipe PEPER • (31) 3524-6633 • (31) 99585-0602
pepercotacao@peper24horas.com.br • peper24horas.com.br • @peper24horas

UMA
ESCOLA
PODE SER
O INÍCIO
DE MUITOS
NEGÓCIOS.

